Leitfaden für Ihr Erstgespräch

Kostenloser Leitfaden · Alle Angaben freiwillig · Keine Bestellung

Ein persönlicher Ansprechpartner, ein gemeinsam abgestimmter Plan und die passende Begleitung: Wir verbinden erste Orientierung, vertiefte Analyse und die Koordination der Umsetzung auf Mauritius. Sie entscheiden, wie Sie beginnen möchten.

Erstgespräch zur Orientierung | Kostenlos

Ihre Ausgangslage und wichtigste Frage kennenlernen; gemeinsam klären, ob und welche weitere Begleitung sinnvoll ist.

Private Mauritius Standortanalyse | 990 €

Ziele, Familie, Zeitplan, Aufenthaltsfragen und Regionen einordnen; offene Punkte und nächste Schritte festhalten.

Mauritius Decision Roadmap | 2.900 €

Mehrere Wege für Aufenthalt, Alltag, Business und Immobilien vergleichen; Prioritäten für die Entscheidung entwickeln.

Residency Strategy & Mauritius Masterplan | 6.900 €

Private und geschäftliche Ziele zu einem abgestimmten Fahrplan für Aufenthalt, Standort und Immobilien verbinden.

Executive Relocation & Family Advisory | 12.900 €

Umzug, Schule, Wohnen, Gesundheit und Familienalltag zusammen planen; die vereinbarte Umsetzung koordinieren.

Investor Due Diligence & Vor-Ort-Begleitung | ab 19.900 €

Investitionsvorhaben strukturieren, Objekt- und Fachpartnertermine vorbereiten und die Entscheidungsfindung begleiten.

Persönliche Begleitung auf Mauritius | 900 € / Tag

Abgestimmte Termine, Besichtigungen und praktische Koordination vor Ort; Umfang und Tageszahl vorab vereinbaren.

Honorare gelten für den schriftlich vereinbarten Umfang. Reise, Unterkunft und Leistungen externer Fachpartner können gesondert hinzukommen. Die Auswahl ist unverbindlich; sie löst keinen Auftrag und keine Zahlung aus.

11.11.2026

Ihr persönlicher Gesprächsleitfaden

Füllen Sie nur aus, was Sie bereits wissen. Offene Fragen und Unsicherheiten sind ein guter Gesprächseinstieg.

Welches Angebot interessiert Sie?

Worum geht es Ihnen und was möchten Sie erreichen?

Wo stehen Sie heute: Idee, Recherche, Entscheidung oder Umsetzung?

Wer ist beteiligt und was ist diesen Menschen wichtig?

Welcher Zeitrahmen ist realistisch?

Welche Regionen, Objekte oder Geschäftsmodelle kommen infrage?

Welcher Budgetrahmen ist für das Vorhaben vorgesehen? (freiwillig)

Was haben Sie bereits geklärt, und welche Fachpartner sind beteiligt?

Welche Fragen, Sorgen oder Erwartungen sollen wir zuerst besprechen?

Persönliche Gespräche auf Deutsch oder Englisch. Französisch ausschließlich schriftlich.

Ohne Ausfüllen zum Erstgespräch

https://cal.bls.media/stefan-mehler